



HAI IL TALENTO PER DIVENTARE UNO DEI NOSTRI LEADER DI DOMANI?

IKEA TOMORROW PEOPLE – Growing Leaders Programme (Ruolo: SALES)

Hai la passione per il mondo dell'arredamento e hai voglia di intraprendere un'esperienza formativa e di crescita all'interno di un ambiente internazionale, stimolante, dinamico e di gruppo?

Con l'obiettivo di **attrarre, formare e trattenere i migliori talenti**, IKEA ti propone di entrare a far parte del programma lavorativo/formativo **IKEA TOMORROW PEOPLE**.

Il tuo ruolo: verrai inserito per 12 mesi in un nostro punto vendita nel reparto **SALES**. Nello specifico, lavorerai per **l'80% del tuo tempo sul campo**, di fianco dei nostri professionisti delle vendite per ottimizzare la Shopping Experience, assicurare la soddisfazione dei clienti e massimizzare le vendite nella tua area di responsabilità con la conoscenza dell'assortimento dell'area, del mercato locale e dei clienti. Il rimanente **20%** lo dedicherai ad **attività di formazione** professionalizzante, manageriale e di leadership.

Alla fine del percorso, e dopo una valutazione positiva delle tue capacità, ti verrà offerto un ruolo come **capo reparto in una delle sedi IKEA**. E poi dipenderà da te: potrai intraprendere un **percorso di crescita funzionale, trasversale o internazionale** dove svilupperai le tue potenzialità fra le funzioni aziendali più adatte alle tue capacità, competenze ed ambizioni.

Il tuo profilo:

- Hai una forte passione per il mondo dell'arredamento.
- Hai una Laurea Specialistica o un Master.
- Sei all'inizio della tua carriera professionale.
- Hai un'ottima conoscenza della lingua inglese sia parlata sia scritta.
- Condividi la cultura e i valori di IKEA.
- Hai entusiasmo nella relazione con il cliente.
- Hai capacità digitali, analitiche, di innovazione e di problem solving.
- Hai ottime capacità relazionali e di lavoro in team.
- Hai interesse nella tua crescita professionale e personale.
- Sei pro-attivo/a e hai una forte apertura al cambiamento.
- Sei disponibile a lavorare su tutto il territorio nazionale e internazionale.

*Il reparto **SALES** ha lo scopo di ottenere una Shopping e Buying Experience divertente, conveniente e di successo, e di creare soddisfazione nei clienti in maniera efficiente ed efficace attraverso l'ottimizzazione delle priorità di vendita, utilizzando le attività commerciali e assicurando forecast corretti per tutta l'offerta IKEA.*

Contratto: Apprendistato.

Inizio: ASAP (non oltre metà Giugno).

Sedi: Carugate (MI), Catania, Padova, Pisa, Villesse (GO).

Se sei la persona giusta per noi, partecipa alla nostra giornata di assessment che si terrà **mercoledì 13 Maggio alle ore 10 presso la Sala dei 146 (IULM 6)**.

Puoi candidarti inviando il tuo cv all'indirizzo di posta **placement@iulm.it** entro l'11 maggio.

